



เทคนิคชี้ช่องรวยสำหรับผู้ประกอบการ

วิทยากร: ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์

อดีต General Manager - บริหารสินค้า บริษัท ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัล จำกัด
อดีตผู้จัดการและบริหารการขายอุตสาหกรรมนมไทย(นมตราพระลิ)
และผ่านงานด้านการขายและการตลาดจาก Marriott Royal Garden Resorts Group
รวมประสบการณ์การทำงานด้านการขาย การตลาดและการบริการมากกว่า 25 ปี

22 ตุลาคม 2561

9.00 – 16.00

**** โรงแรมโกลด์ ออร์คิด กรุงเทพฯ (ถนนวิภาวดีฯ-สุทธิสาร)**

*สถานที่จัดอบรมอาจเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม

หลักการและเหตุผล

"**ยุคนี้ใครก็ รวย ได้**" นั้น..... เป็นคำกล่าวที่เป็นความจริงได้ไม่ยาก **หากมีคนที่ช่องทางแห่งความสำเร็จ** ให้แต่ในทางตรงกันข้าม "**ยุคนี้ใครก็ จน ได้**" หากผู้ประกอบการมัวแต่ลองผิดลองถูก สาเหตุเนื่องจาก โลกแห่งธุรกิจในปัจจุบัน มีการแข่งขันกันอย่างมาก ซึ่งนับวันก็ยิ่งทวีความรุนแรงมากขึ้นเรื่อยๆ รวมทั้งมีการพลิกผันอย่างรวดเร็วเกินความคาดหมาย
หลักสูตรนี้จึงออกแบบขึ้นมาเฉพาะให้ผู้ประกอบการได้เรียนรู้ **เส้นทางลัด และ ช่องทางรวย ที่ไม่ต้องดิ้นรน ลองผิดลองถูกอีกต่อไป**

วัตถุประสงค์

1. เพื่อให้ผู้เข้าสัมมนา ได้สัมผัส และมองเห็นโอกาส รวมทั้ง ช่องทางแห่งความสำเร็จ
2. เพื่อให้ผู้เข้าสัมมนา สามารถนำประสบการณ์ที่ได้รับ ไปประยุกต์ใช้กับ ธุรกิจ ได้อย่างเป็นระบบ

หัวข้อการฝึกอบรม

เรื่องที่ 1 ดีแพ้ ช่องรวย ของธุรกิจที่ประสบความสำเร็จ

1. กรณีตัวอย่าง ธุรกิจที่ประสบความสำเร็จ
 - a. เขารวย และ ประสบความสำเร็จ เพราะอะไร
 - b. ช่องรวย และ ทางสว่าง อยู่ตรงไหน
 - c. เขาทำอย่างไร จึง รวย และ รวย และ รวย
2. เจาะลึกเพิ่มเติมโลกธุรกิจในปัจจุบัน เขาดำเนินธุรกิจกันอย่างไร
3. **กิจกรรม แชรประสบการณ์ ธุรกิจที่ประสบความสำเร็จ เรียนรู้ อย่างเจาะลึก ด้วย ตัวอย่างดี ที่ผู้ประกอบการห้ามมองข้าม**

เรื่องที่ 2 ดีธุรกิจ ให้แตก

4. เจาะลึก **จุดแข็ง** ของธุรกิจที่เราดำเนินการอยู่
5. ค้นหา **จุดอ่อน** ของธุรกิจ
6. ค้นหา **โอกาส** ในการทำธุรกิจ เพื่อเปิด ช่องรวย
7. วิเคราะห์ **อุปสรรค** ของธุรกิจ เพื่อป้องกันความล้มเหลว
8. **กิจกรรม ลงมือวิเคราะห์ และ หาช่องรวย**

เรื่องที่ 3 บริหารช่องรวย ของ ธุรกิจ

9. กำหนดช่องรวย และ เป้าหมาย



10. การวางแผนสู่ช่องรวย
 - a. กลุ่มเป้าหมาย คือ ใคร
 - b. จะเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายอย่างไร
 - c. ธุรกิจคุณพร้อมหรือยังที่จะไปสู่ ความรวย
11. สู้ สู้ และ สู้ เพื่อมุ่งสู่ ช่องรวย
12. **กิจกรรม บริหารช่องรวย**
13. **สรุป และ กำหนดพันธสัญญาร่วมกัน**

ประกาศนียบัตร: บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด

อัตราหลักสูตร (ต่อ 1 ท่าน)

ชำระภายใน 11 ตุลาคม 2561					
ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	4,500.00	315.00	135.00	4,680.00	4,815.00
สมาชิก HIPO	4,300.00	301.00	129.00	4,472.00	4,601.00
พิเศษ! ชำระภายใน 7 ตุลาคม 2561 (โอนเงิน หรือ แฟกซ์สำเนาหน้าเช็ค)					
ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	4,300.00	301.00	129.00	4,472.00	4,601.00
สมาชิก HIPO	4,000.00	280.00	120.00	4,160.00	4,280.00

วิธีการชำระเงิน:

1. โอนผ่านบัญชีธนาคาร ดังนี้
 - 1.1 ธนาคารกรุงเทพ บัญชีสะสมทรัพย์ สาขา ซอยอารี เลขที่ 127-4-66322-6
 - 1.2 ธนาคารไทยพาณิชย์ บัญชีออมทรัพย์ สาขา พหลโยธิน เลขที่ 014-2-63503-8
 ชื่อบัญชี บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
และแฟกซ์ใบ Pay in และหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย (ถ้ามี) ที่ 0-2615-4479
พร้อมระบุชื่อบริษัท เบอร์ติดต่อของท่าน และชื่อหลักสูตร
2. ชำระด้วยเช็คบริษัท ส่งจ่าย บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
3. หัก ณ ที่จ่าย 3% เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0-1055-48105-59-0
บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
40/81 ซอยอินทามระ 8 ถนนสุขุมวิท แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพฯ 10400
4. บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการไม่คืนเงินที่ได้ชำระมาแล้ว

รายละเอียดเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ:

บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
Telephone: 02-615-4499, 02-615-4477-8
Fax: 02-615-4479 Hotline: 086-3183151-2
Website: www.hipotraining.com
E-mail: hipotraining@gmail.com
Facebook: www.facebook.com/HIPOtraining

อบรม, สัมมนา, ผู้บริหาร, หัวหน้างาน, กลยุทธ์การพัฒนาทักษะผู้นำ, การพัฒนาและการบริหารตนเองและลูกน้อง, เทคนิควิธีการจูงใจลูกน้อง