



ทักษะการสอนงานด้วยหลักการโค้ชชิ่ง (Coaching Skill)

วิทยากร : อาจารย์พลกฤต โสลาพากุล

ปริญญาเอก สาขาการจัดการ มหาวิทยาลัยนอร์ทกรุงเทพ (Ph.D. Candidate)
ปริญญาโทจากมหาวิทยาลัยรามคำแหง สาขาการจัดการ
Membership Relation Director ICF Bangkok Chapter Board Members
ที่ปรึกษาโครงการพัฒนาผู้ประกอบการใหม่ อุตสาหกรรมสิ่งทอ (Early Stage)
วิทยากร ด้านการพัฒนาองค์กร การบัญชี-การเงิน การบริหารงานคุณภาพ
ประสบการณ์บรรยายมากกว่า 200 องค์กร ทั้งภาครัฐและเอกชน

2 กันยายน 2563

09.00 – 16.00 น.

**** โรงแรมโกลด์ ออร์คิด บางค็อก (ถนนวิภาวดีฯ-สุทธิสาร)**

*สถานที่จัดอบรมอาจเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม

หลักการและเหตุผล

การโค้ช เป็นกระบวนการหนึ่งที่จะสามารถดึงศักยภาพของผู้นำเพื่อนำมาพัฒนาผู้ใต้บังคับบัญชาให้ปฏิบัติงานให้เป็นไปตามเป้าหมาย การโค้ชเป็นการทำงานร่วมกันระหว่างโค้ช (Coach) และผู้ที่ได้รับการโค้ช (Coachee) เพื่อให้ผู้ที่ถูกโค้ชนั้นได้ไปให้ถึงจุดหมาย

Coaching Skill เป็นทักษะที่หัวหน้างานจำเป็นต้องมีทักษะในการโค้ช การสร้างความสัมพันธ์เพื่อสร้างความไว้วางใจทำให้ผู้ใต้บังคับบัญชาเกิดศรัทธาและความไว้วางใจกัน ทำให้เกิดกระบวนการสื่อสาร สร้างพื้นที่ความปลอดภัยทำให้งานนั้นสามารถบรรลุเป้าหมายได้ง่ายด้วยความสามารถของผู้ที่ถูกโค้ชเอง

วัตถุประสงค์:

1. เพื่อให้ผู้ที่ได้รับการอบรมเข้าใจในกระบวนการโค้ช และดึงศักยภาพและเป้าหมายของผู้ที่ถูกโค้ชออกมาด้วยแผนงานอย่างมีเป้าหมาย (SMART GOAL)
2. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถฝึกคิดและรับฟังอย่างเป็นระบบไม่ตัดสินผู้ที่ถูกโค้ชอย่างเข้าใจ และสามารถสร้างทางเลือก (Option) ให้ผู้ที่ถูกโค้ชได้เห็นว่าเป็นประโยชน์ต่อตนเองและองค์กรอย่างไร

หัวข้อการบรรยาย

1. ความหมายและที่มาของหลักการโค้ช (Coaching)
2. ทศนคติของผู้นำในบทบาทโค้ช
3. การสร้างความเชื่อใจไว้วางใจ (Rapport Building for Coach)
4. เทคนิคการโค้ช ผ่านเครื่องมือ PERMA
 - P-Positive Emotion
 - E-Engagement
 - R-Positive Relationships
 - M-Meaning
 - A-Accomplishments
5. การโค้ช(Coaching) ด้วย GROW Model
6. การตั้งเป้าหมายแบบ SMART Goal
7. สรุปการเรียนรู้



ประกาศนียบัตร: บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด

อัตราหลักสูตร (ต่อ 1 ท่าน)

ชำระภายใน 2 กันยายน 2563					
ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	4,500.00	315.00	135.00	4,680.00	4,815.00
สมาชิก HIPO	4,300.00	301.00	129.00	4,472.00	4,601.00
พิเศษ! ชำระภายใน 17 สิงหาคม 2563 (โอนเงิน หรือ แפקซ์สำเนาหน้าเช็ค)					
ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	4,300.00	301.00	129.00	4472.00	4,601.00
สมาชิก HIPO	4,000.00	280.00	120.00	4,160.00	4,280.00

วิธีการชำระเงิน:

- โอนผ่านบัญชีธนาคาร ดังนี้
 - ธนาคารกรุงเทพ บัญชีสะสมทรัพย์ สาขา ซอยอารี เลขที่ 127-4-66322-6
 - ธนาคารไทยพาณิชย์ บัญชีออมทรัพย์ สาขา พหลโยธิน เลขที่ 014-2-63503-8
ชื่อบัญชี บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
และแפקซ์ใบ Pay in และหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย (ถ้ามี) ที่ 0-2615-4479
พร้อมระบุชื่อบริษัท เบอร์ติดต่อของท่าน และชื่อหลักสูตร
- ชำระด้วยเช็คบริษัท สั่งจ่าย บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
- หัก ณ ที่จ่าย 3% เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0-1055-48105-59-0
บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
40/81 ซอยอินทามระ 8 ถนนสุทธิสารวินิจฉัย แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพฯ 10400
- บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการไม่คืนเงินที่ได้ชำระมาแล้ว

รายละเอียดเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ:

บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
โทรศัพท์: 02-615-4499, 02-615-4477-8
แפקซ์: 02-615-4479 Hotline: 086-3183151-2
เว็บไซต์: www.hipotraining.co.th
อีเมล: hipotraining@gmail.com
ไอดีไลน์: hipotraining
เฟสบุ๊ค: www.facebook.com/HIPOTraining

อบรม, สัมมนา, ผู้บริหาร, หัวหน้างาน, Coaching ,การสอนงาน, โค้ชชิ่ง