

Modern Leadership for New Generation

วิทยากร: พท.ดร. ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์

อดีต General Manager - บริหารสินค้า บริษัท ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัล จำกัด
อดีตผู้จัดการและบริหารการขายอุตสาหกรรมนมไทย(นมตรามะลิ)
ประสบการณ์ระดับงานบริหารและเป็นผู้เชี่ยวชาญการวางแผนงานและพัฒนาระบบงาน
ที่ใคร ๆ ต้องถามถึงถึงวงการมากกว่า 25 ปี

29 เมษายน 2564

09.00 – 16.00 น.

**** โรงแรมโกลด์ ออร์คิด กรุงเทพฯ (ถนนวิภาวดีฯ-สุทธิสาร)**

**สถานที่จัดอบรมอาจเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม*

หลักการและเหตุผล

ในโลกของการแข่งขันที่รุนแรงเช่นนี้ องค์กรจะขับเคลื่อนไปได้ต้องอาศัยหัวหน้าที่ดีและเก่ง และลูกน้องที่มีความรู้มีความสามารถในการกำหนดทิศทางขององค์กร การที่จะทำให้องค์กรไปยังทิศทางเดียวกันได้นั้นจึงต้องอาศัยความรู้ความเข้าใจในพฤติกรรมของแต่ละ **Generation** เพราะลูกน้องหลายคนมาจากเด็กรุ่นใหม่ไฟแรง มีความคิดสร้างสรรค์แต่ยังขาดประสบการณ์ในการทำงาน หากหัวหน้าขาดความเข้าใจตรงจุดนี้อาจจะทำให้องค์กรไม่สามารถดำเนินไปในทิศทางเดียวกันได้ และยิ่งกว่านั้นหากหัวหน้าไม่มีภาวะผู้นำที่ดี เส้นทางแห่งความสำเร็จย่อมเกิดขึ้นได้ยาก และในที่สุดองค์กรย่อมแตกความสามัคคีได้ ในทางตรงข้ามหากหัวหน้ามีภาวะผู้นำที่ดีและมีความเข้าใจในพฤติกรรมของลูกน้อง ย่อมทำให้ลูกน้องยอมรับ ศรัทธาและเชื่อมั่นในตัวหัวหน้า จนสามารถนำทีมทั้งหมดไปสู่เส้นทางลัดแห่งความสำเร็จได้

หลักสูตรนี้จึงได้พัฒนาขึ้นมาเพื่อตอบสนองให้ผู้เข้าอบรม ซึ่งเป็นหัวหน้างานทั้งมือเก่าและมือใหม่ให้ได้รับความรู้เทคนิคและเรียนรู้ประสบการณ์ในการพัฒนาตนเองให้เป็นผู้หน้าที่ดีมีความสามารถเข้าใจในพฤติกรรมของลูกน้อง และลดความขัดแย้งภายในองค์กรได้ อีกทั้งยังเป็นที่ต้องการขององค์กรและทำให้ลูกน้องรักได้อย่างแน่นอน รวมทั้งการทำกิจกรรม **Workshop เพื่อพัฒนาหัวหน้างานให้เป็นผู้นำรุ่นใหม่** เมื่อจบการอบรมคาดว่า ผู้เข้าสัมมนาจะสามารถประยุกต์และต่อยอดความรู้เรื่องนี้ได้อย่างสัมฤทธิ์ผลด้วยตนเอง

วัตถุประสงค์

1. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้เรียนรู้ถึง พฤติกรรมของลูกน้องในแต่ละ **Generation**
2. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้เห็นวิธีการในการสร้างความสัมพันธ์กับลูกน้อง
3. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้ **เรียนรู้การเป็นผู้นำได้อย่างสมบูรณ์แบบ**

หัวข้อการบรรยายและ Workshop

1. ความหมายของแต่ละ Generation
2. ประเภทและช่วงอายุของแต่ละ Generation ในวัยทำงาน
3. ลักษณะนิสัย ความแตกต่างแต่ละ Generation ..*มีความแตกต่างกันอย่างไร????*
4. องค์กรรวมการบริหารงานและบทบาท หน้าที่ของหัวหน้างาน - ความรับผิดชอบ โดยเฉพาะบทบาทในการเชื่อมต่อระหว่างผู้บริหารและพนักงาน และ การสร้างลูกน้องให้เก่งและดี
5. คุณสมบัติของ Modern Leadership –เรียนรู้เพื่อพัฒนาตนเองให้เป็นผู้ยอดเยี่ยม หัวหน้า ที่ลูกน้องต้องการ – หัวหน้าในอุดมคติของลูกน้อง
6. สวมหมวกความเป็นลูกน้อง- เรียนรู้เทคนิคการเข้าใจลูกน้อง ในที่สุดจะปรับตัวเข้าหาลูกน้องได้

7. รูปแบบพฤติกรรมของลูกน้อง – เรียนรู้เพื่อสร้างลูกน้องให้เป็นแกนขาที่ดี
8. **กิจกรรม: "การปรับเปลี่ยนพฤติกรรมลูกน้อง"**
9. การปรับตัวของหัวหน้าเข้าหาลูกน้อง – ปรับตัวอย่างไรให้ลูกน้องยอมรับในตัวหัวหน้า พร้อมเทคนิคการบริหารทีมงานที่เป็น New Generation ให้มีประสิทธิภาพ และทำงานกับองค์กรได้อย่างยั่งยืน
10. การสั่งงาน และ การสอนงาน - แยกการสั่ง และ การสอนงานให้เป็น พร้อมเรียนรู้เทคนิคเพิ่มเติมในเรื่องการสอนงานลูกน้องอย่างเป็นระบบ ทำให้ลูกน้องทำงานได้ดีขึ้น
11. กลยุทธ์การสร้างบรรยากาศในการทำงาน
12. **กิจกรรม Workshop: กิจกรรมสลายช่องว่างสร้างความเข้าใจ**
13. สรุป คำถามและคำตอบที่หัวหน้างานต้องการเรียนรู้

ประกาศนียบัตร: บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด

อัตราหลักสูตร (ต่อ 1 ท่าน)

ราคาค่าธรรมเนียม / ท่าน					
ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	4,500.00	315.00	135.00	4,680.00	4,815.00
สมาชิก HIPO	4,300.00	301.00	129.00	4,472.00	4,601.00
ราคาพิเศษ !!! ชำระค่าธรรมเนียม ก่อนวันอบรม 15 วัน					
ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	4,300.00	301.00	129.00	4,472.00	4,601.00
สมาชิก HIPO	4,000.00	280.00	120.00	4,160.00	4,280.00

วิธีการชำระเงิน:

1. โอนผ่านบัญชีธนาคาร ดังนี้
 - 1.1 ธนาคารกรุงเทพ สาขาซอยอารี บัญชีสะสมทรัพย์ เลขที่ 127-4-66322-6
 - 1.2 ธนาคารไทยพาณิชย์ บัญชีออมทรัพย์ สาขาพหลโยธิน เลขที่ 014-2-63503-8
 ชื่อบัญชี บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด และแฟกซ์ใบ Pay in และหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย (ถ้ามี) ที่ 0-2615-4479 พร้อมระบุชื่อบริษัท เบอร์ติดต่อของท่าน ชื่อหลักสูตรและวันอบรม
2. ชำระด้วยเช็คสั่งจ่าย บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)
3. หัก ณ ที่จ่าย 3% เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0-1055-48105-59-0
บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
40/81 ซอยอินทามระ 8 ถนนสุขุมวิท แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพฯ 10400
4. บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการไม่คืนเงินที่ได้ชำระมาแล้ว

รายละเอียดเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ:

บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
โทรศัพท์: 02-615-4499, 02-615-4477-8
แฟกซ์: 02-615-4479 Hotline: 086-3183151-2
เว็บไซต์: www.hipotraining.co.th
อีเมล: hipotraining@gmail.com
ID Line: hipotraining
Facebook: www.facebook.com/HIPOTraining

อบรม, สัมมนา, ผู้บริหาร, หัวหน้างาน, Modern, Leadership, Generation, การปรับเปลี่ยน, พฤติกรรม, ลูกน้อง, ยอมรับ, หัวหน้า, เทคนิค