

# อ่านคำพิถมนมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน "รู้เท่าทันคน....อ่านคนให้เข้าใจ ให้เข้าถึงพฤติกรรม ความต้องการ และ นิสัย"

## วิทยากร: อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร

อดีต Business Unit Manager ฝ่ายขายและฝ่ายการตลาด  
บริษัท แอ็บบอด ลาบอแรตอริส จำกัด จากสหรัฐอเมริกา  
Senior Manager ฝ่ายขายและบริการ บริษัท เทเลคอมเอเชีย คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน)  
และ ฝ่ายขายและฝ่ายการตลาด บริษัท เมอริ่งเกอร์ อินเทลไฮม์ (ไทย) จำกัด จากเยอรมนี  
จากประสบการณ์ตรงและจริงในวงการที่มากด้วยคุณภาพมากกว่า 25 ปี

**12 เมษายน 2564**

**09.00 – 16.00 น.**

**\*\* โรงแรมโกลด์ ออร์คิด กรุงเทพฯ (ถนนวิภาวดีฯ-สุทธิสาร)**

\*สถานที่จัดอบรมอาจเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม

### หลักการและเหตุผล

ในชีวิตเราหลาย ๆ ครั้ง มักประสบปัญหาว่าทำไม "ไม่เข้าใจคนนั้น ไม่เข้าใจคนนี้" เคยตั้งคำถามกับตัวเองไหม ว่าทำไมเราถึงไม่เข้าใจคนเหล่านั้น เป็นเพราะว่าคนเหล่านั้น เข้าใจยาก เข้าถึงยากใช่ไหม หรือ แท้จริงแล้วเป็นที่ตัวคุณเองที่ "อ่านคนไม่เป็น" เป็นหัวหน้ามีลูกน้องก็โดนลูกน้องสวมเขา ชักโก้งซี่โกหก สตรอว์เบอร์รี่ เป็นลูกน้องก็ไม่เข้าใจ ไม่รู้ลักษณะนิสัยของหัวหน้า "บอกเลยทำงาน 100 ปี ก็ไม่ได้เลื่อนขั้น" มีแฟนแรก ๆ ก็ดี จะจ้ดตลอด แต่สุดท้ายต้องตราตรึงตลอดชีวิต ต่ำเข้า ต่ำเย็น ไร้เหตุผล แล้วทำไมเราจะต้องรอให้เหตุการณ์เหล่านั้นเกิดขึ้น ในเมื่อหลักสูตรนี้สามารถช่วยคุณได้

### วัตถุประสงค์

1. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมเรียนรู้และเข้าใจถึงพฤติกรรม ความต้องการ นิสัย ของคน
2. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้เรียนรู้เทคนิค วิธีการอ่านคน จนสามารถนำไปใช้ได้อย่างเห็นผล
3. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถนำความรู้ในเรื่องการอ่านคนไปประยุกต์ใช้ให้เกิดประโยชน์สูงสุด

### หัวข้อการบรรยายและ Workshop

#### **Module 1 จะอ่านคนให้เป็น "ต้องรู้จักคำพิถมน"**

1. **เจาะลึก !!!** คำพิถมนความเป็นคน เรียนรู้พฤติกรรม ความต้องการ และ นิสัย
2. ร้อยแปดเหตุผลที่ทำให้คุณอ่านคนแบบผิด ๆ
3. **กิจกรรม วิเคราะห์ตัวคุณเอง เหตุ 5 ประการ ทำให้คุณอ่านคนไม่เป็น**

#### **Module 2 อ่านคนไม่ยาก แต่จะอ่านให้ถูก มันไม่่ง่าย !!!.... เทคนิคการอ่านคน 3 ระดับ**

4. **ขั้นเริ่มต้น !!!** อ่านให้ได้ตั้งแต่แรกพบ
  - การสังเกต คำพูด น้ำเสียง
  - การสังเกต สีหน้า ดวงตา ท่าทาง
  - การสังเกต อากัปกริยา บุคลิกภาพ
5. **ขั้นกลาง !!!** อ่านให้ได้ตั้งแต่เครื่อง X-ray
  - อ่านจากการเข้าหา พูดคุย
  - อ่านจากการวิเคราะห์และสังเกตพฤติกรรม
6. **ขั้นเทพ !!!** อ่านแบบเจาะลึกลงไปถึงกระดูกดำ
  - อ่านเข้าไปให้ถึงความคิดและจิตวิญญาณ
  - เจาะลึก !!! ให้ถึงแก่น ลงไปถึงกันบั้งความคิด

#### **7. ฝึกฝน การอ่านคน 3 ระดับ**



### Module 3 อ่านให้แตก !!! ดีให้กระเจิง!!! นำการอ่านคนไปใช้ในชีวิตจริง

8. **สำหรับหัวหน้า จับได้ ลูกน้องซ้โกหก...** อ่านลูกน้องให้ออก อย่า !!! ยอมให้ลูกน้องหลอก
9. **สำหรับพนักงานขาย จะขายให้ได้ตั้ง Sales มือทอง** ต้องรู้จักอ่านลูกค้าให้เป็น
10. **สำหรับ HR** ซี้ กับ ทอง จะเลือกอะไร เป็น **HR ต้องมองคนให้ขาด**
11. **สำหรับลูกน้อง** อ่านนิสัยหัวหน้าให้แตก !!!
- 12.ถาม - ตอบ ไขข้อสงสัยการอ่านคน

## ประกาศนียบัตร: บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด

อัตราหลักสูตร (ต่อ 1 ท่าน)

ราคาค่าอบรม / หลักสูตร / ท่าน					
จำนวนผู้เข้าอบรม	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
1	<b>3,900.00</b>	273.00	117.00	<b>4,056.00</b>	4,173.00
พิเศษ...ราคาโปรโมชั่น !!!					
จำนวนผู้เข้าอบรม	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
2	<b>3,500.00</b>	245.00	105.00	<b>3,640.00</b>	3,745.00
3	<b>2,900.00</b>	203.00	87.00	<b>3,016.00</b>	3,103.00

#### วิธีการชำระเงิน:

1. โอนผ่านบัญชีธนาคาร ดังนี้
  - 1.1 ธนาคารกรุงเทพ สาขาซอยอารี บัญชีสะสมทรัพย์ เลขที่ 127-4-66322-6
  - 1.2 ธนาคารไทยพาณิชย์ บัญชีออมทรัพย์ สาขาพหลโยธิน เลขที่ 014-2-63503-8

ชื่อบัญชี บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด  
และแฟกซ์ใบ Pay in และหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย (ถ้ามี) ที่ 0-2615-4479  
พร้อมระบุชื่อบริษัท เบอร์ติดต่อของท่าน ชื่อหลักสูตรและวันอบรม
2. ชำระด้วยเช็คสั่งจ่าย บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)
3. หัก ณ ที่จ่าย 3% เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0-1055-48105-59-0  
**บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด**  
**40/81 ซอยอินทามระ 8 ถนนสุทธิสารวิจิตร แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพฯ 10400**
4. บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการไม่คืนเงินที่ได้ชำระมาแล้ว

#### รายละเอียดเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ:

บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด  
โทรศัพท์: 02-615-4499, 02-615-4477-8  
แฟกซ์: 02-615-4479 Hotline: 086-3183151-2  
เว็บไซต์: [www.hipotraining.co.th](http://www.hipotraining.co.th)  
อีเมล: [hipotraining@gmail.com](mailto:hipotraining@gmail.com)  
ไอดีไลน์: hipotraining  
เฟสบุ๊ค: [www.facebook.com/HIPOTraining](https://www.facebook.com/HIPOTraining)

อบรม, สัมมนา, อ่านคน , มองคนให้เข้าใจ , อ่านพฤติกรรมคน , ลักษณะนิสัยคน , อ่านกำพืดคน , ความเป็นคน , เข้าใจคน