



# อ่านคำพิถมนมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน

## “รู้เท่าทันคน....อ่านคนให้เข้าใจ ให้เข้าถึงพฤติกรรม ความต้องการ และ นิสัย”

### วิทยากร: พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์

อดีต General Manager - บริหารสินค้า บริษัท ห้างสรรพสินค้าเซ็นทรัล จำกัด  
อดีตผู้จัดการและบริหารการขายอุตสาหกรรมนมไทย(นมตราแม่ลิ)  
และผ่านงานด้านการขายและการตลาดจาก Marriott Royal Garden Resorts Group  
รวมประสบการณ์การทำงานด้านการขาย การตลาดและการบริการมากกว่า 25 ปี

**24 สิงหาคม 2565**

**09.00 – 16.00 น.**

**\*\* โรงแรมโกลด์ ออร์คิด กรุงเทพฯ (ถนนวิภาวดีฯ-สุทธิสาร)**

\*สถานที่จัดอบรมอาจเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม

### หลักการและเหตุผล

ในชีวิตเราหลาย ๆ ครั้ง มักประสบปัญหาว่าทำไม “ไม่เข้าใจคนนั้น ไม่เข้าใจคนนี้” เคยตั้งคำถามกับตัวเองไหม ว่าทำไมเราถึงไม่เข้าใจคนเหล่านั้น เป็นเพราะว่าคนเหล่านั้น เข้าใจยาก เข้าถึงยากใช่ไหม หรือ แท้จริงแล้วเป็นที่ตัวคุณเองที่ “อ่านคนไม่เป็น” เป็นหัวหน้ามีลูกน้องก็โดนลูกน้องสวมเขา ชี้โก่งชี้โกหก สตรอร์เบอร์รี่ เป็นลูกน้องก็ไม่เข้าใจ ไม่รู้ลักษณะนิสัยของหัวหน้า “บอกเลยทำงาน 100 ปี ก็ไม่ได้เลื่อนขั้น” มีแฟนแรก ๆ ก็ดี จะจ้ดตลอด แต่สุดท้ายต้องตราตรึงตลอดชีวิต ต่ำเข้า ต่ำเย็น ไร้เหตุผล แล้วทำไมเราจะต้องรอให้เหตุการณ์เหล่านั้นเกิดขึ้น ในเมื่อหลักสูตรนี้สามารถช่วยคุณได้

### วัตถุประสงค์

1. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมเรียนรู้และเข้าใจถึงพฤติกรรม ความต้องการ นิสัย ของคน
2. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมได้เรียนรู้เทคนิค วิธีการอ่านคน จนสามารถนำไปใช้ได้จริงเห็นผล
3. เพื่อให้ผู้เข้าอบรมสามารถนำความรู้ในเรื่องการอ่านคนไปประยุกต์ใช้ให้เกิดประโยชน์สูงสุด

### หัวข้อการบรรยายและ Workshop

#### **Module 1 จะอ่านคนให้เป็น “ต้องรู้จักคำพิถมน”**

1. **เจาะลึก !!!** คำพิถมนความเป็นคน เรียนรู้พฤติกรรม ความต้องการ และ นิสัย
2. ร้อยแปดเหตุผลที่ทำให้คุณอ่านคนแบบผิด ๆ
3. **กิจกรรม วิเคราะห์ตัวคุณเอง เหตุ 5 ประการ ทำให้คุณอ่านคนไม่เป็น**

#### **Module 2 อ่านคนไม่ยาก แต่จะอ่านให้ถูก มันไม่่ง่าย !!!.... เทคนิคการอ่านคน 3 ระดับ**

4. **ขั้นเริ่มต้น !!!** อ่านให้ได้ตั้งแต่แรกพบ
  - การสังเกต คำพูด น้ำเสียง
  - การสังเกต สีหน้า ดวงตา ท่าทาง
  - การสังเกต อากัปกริยา บุคลิกภาพ
5. **ขั้นกลาง !!!** อ่านให้ได้ตั้งแต่เครื่อง X-ray
  - อ่านจากการเข้าหา พูดคุย
  - อ่านจากการวิเคราะห์และสังเกตพฤติกรรม
6. **ขั้นเทพ !!!** อ่านแบบเจาะลึกลงไปถึงกระดูกดำ
  - อ่านเข้าไปให้ถึงความคิดและจิตวิญญาณ
  - เจาะลึก !!! ให้ถึงแก่น ลงไปถึงกันมั้งความคิด

#### **7. ฝึกฝน การอ่านคน 3 ระดับ**



### Module 3 อ่านให้แตก !!! ดีให้กระเจิง!!! นำการอ่านคนไปใช้ในชีวิตรจริง

8. **สำหรับหัวหน้า จับได้ ลูกน้องชัโหก...** อ่านลูกน้องให้ออก อย่า !!! ยอมให้ลูกน้องหลอก
9. **สำหรับพนักงานขาย จะขายให้ได้ตั้ง Sales มือทอง** ต้องรู้จักอ่านลูกค้าให้เป็น
10. **สำหรับ HR** ชี้ กับ ทอง จะเลือกอะไร เป็น **HR ต้องมองคนให้ขาด**
11. **สำหรับลูกน้อง** อ่านนิสัยหัวหน้าให้แตก !!!
- 12.ถาม - ตอบ ไขข้อสงสัยการอ่านคน

## ประกาศนียบัตร: บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด

### อัตราหลักสูตร (ต่อ 1 ท่าน)

#### ราคาต่ออบรมสัมมนา / ท่าน

ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	<b>4,500.00</b>	315.00	135.00	<b>4,680.00</b>	4,815.00
สมาชิก HIPO	<b>4,300.00</b>	301.00	129.00	<b>4,472.00</b>	4,601.00
<b>ราคาพิเศษ !!! ชำระค่าอบรมสัมมนา ก่อนวันอบรม 15 วัน</b>					
ประเภท	ค่าสัมมนา	VAT 7%	หัก ณ ที่จ่าย 3 %	รวมจ่ายสุทธิ	กรณีไม่มีหนังสือหัก ณ ที่จ่าย
บุคคลทั่วไป	<b>4,300.00</b>	301.00	129.00	<b>4,472.00</b>	4,601.00
สมาชิก HIPO	<b>4,000.00</b>	280.00	120.00	<b>4,160.00</b>	4,280.00

### วิธีการชำระเงิน:

1. โอนผ่านบัญชีธนาคาร ดังนี้
  - 1.1 ธนาคารกรุงเทพ บัญชีสะสมทรัพย์ สาขา ขอยอารี เลขที่ 127-4-66322-6
  - 1.2 ธนาคารไทยพาณิชย์ บัญชีออมทรัพย์ สาขา พหลโยธิน เลขที่ 014-2-63503-8
 ชื่อบัญชี บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด  
 และ Scan ใบ Pay in และหนังสือรับรองหัก ณ ที่จ่าย (ถ้ามี) ที่ [hipotraining@gmail.com](mailto:hipotraining@gmail.com)  
 พร้อมระบุชื่อบริษัท เบอร์ติดต่อของท่าน และชื่อหลักสูตร
2. ชำระด้วยเช็คบริษัท สั่งจ่าย บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด
3. หัก ณ ที่จ่าย 3% เลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0-1055-48105-59-0  
**บริษัท ไฮโป เทรนนิ่ง แอนด์ คอนเซิร์ทแทนซ์ จำกัด**  
**40/81 ขอยอินทามระ 8 ถนนสุทธิสารวินิจฉัย แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กรุงเทพฯ 10400**
4. บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการไม่คืนเงินที่ได้ชำระมาแล้ว

อบรม, สัมมนา, อ่านคน , มองคนให้เข้าใจ , อ่านพฤติกรรมคน , ลักษณะนิสัยคน , อ่านคำพูดคน , ความเป็นคน , เข้าใจคน

**รายละเอียดเพิ่มเติม กรุณาติดต่อ:**

- ✓ **Tel. :** 086-318-3152 หรือ 02-615-4477
- ✓ **E-mail :** hipotraining@gmail.com
- ✓ **Website :** www.hipotraining.co.th หรือ สแกน QR Code ด้านล่าง



- ✓ **ID Line@ :** @761mvknp หรือ สแกน QR Code ด้านล่าง

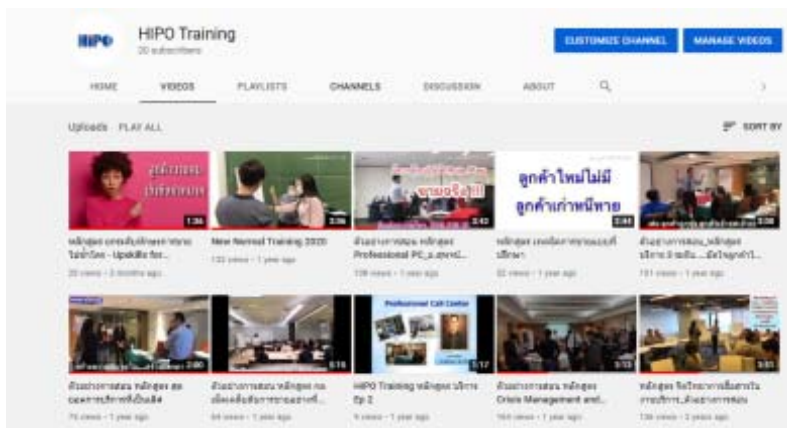


- ✓ **Facebook Fan page :** www.facebook.com/HIPOtraining หรือ สแกน QR Code ด้านล่าง



**รับชมตัวอย่างการสอนเพิ่มเติมได้ที่**

- ✓ **YouTube :** <https://www.youtube.com/user/hipotraining/videos>





บริษัท ไฮโพ เทรนนิ่ง แอนด์ คอนซัลท์แทนซี จำกัด  
HIPO TRAINING & CONSULTANCY CO.,LTD.