



April 2021

*** รายละเอียดทั้งหมดอาจมีการปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม
www.hipotraining.co.th & www.dsmarttraining.com

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
				1 Effective Managerial Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	2 Professional Selling Skill พท.ดร.ธธีร์ธร อธิราชวณิช	3
4	5 Super Boss พท.ดร.ธธีร์ธร อธิราชวณิช Professional Selling Skills อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร เทคนิคการจดรายงานการประชุม อ. ประภาภรณ์ พันธ์พรประสิทธิ์	6 วันจักรี	7 การบริหารจัดการความเครียด อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Professional Customer Service พท.ดร.ธธีร์ธร อธิราชวณิช จัดบันทึกและจัดทำรายงานการประชุม อ.ประภาภรณ์ พันธ์พรประสิทธิ์	8 ภาวะผู้นำกับการพัฒนาทักษะ การบริหารอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุกิจ ตริยูทรวัฒนา พลิกวิถีคิด .. พิชิตยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	9 การพัฒนาความแข็งแกร่งกับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง 4 มิติแห่งการฉลาดรู้ของผู้นำ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	10
11	12 อ่านค่าพีดมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Proactive Thinking อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	13 วันสงกรานต์	14 วันสงกรานต์	15 วันสงกรานต์	16 เทคนิคการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุกิจ ตริยูทรวัฒนา Can Do Attitude อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	17
18	19 Sales Co...เชิงรุก พท.ดร.ธธีร์ธร อธิราชวณิช การประยุกต์ใช้ MS-Excelเพื่อการ วางแผนและควบคุมการผลิต อ. สุเทพ โลหณุต	20 Powerful of Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร อธิราชวณิช กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	21 ยกระดับการบริการขั้นสูง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Project Management อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	22 Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร อธิราชวณิช Train the Trainer อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	23 การพัฒนาทักษะของพนักงานในการ ทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ โดยสูตร ABC พท.ดร.ธธีร์ธร อธิราชวณิช	24
25	26 ทักษะการให้บริการทางโทรศัพท์ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง Modern Business Management (การบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่) อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	27 เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร อธิราชวณิช Service Attitude & Service Mind อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	28 Effective Communication Skill พท.ดร.ธธีร์ธร อธิราชวณิช Solution Selling for B to B อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	29 กลยุทธ์การพัฒนาทักษะผู้นำ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	30 การควบคุมสติและบริหารอารมณ์เพื่อ การทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
						1 วันแรงงาน แห่งชาติ
2	3 ชดเชยวันแรงงานแห่งชาติ	4 การคิดวิเคราะห์อย่างมีชั้นเชิง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	5 การขายสินค้าอุตสาหกรรม อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Sales Co....เซิงรุก อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	6 เทคนิคการจัดซื้อและเจรจาต่อรอง ในงานจัดซื้อ อาจารย์กมลทิพย์ จันทร์มัส	7 พนักงานต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร OKRS กับการพัฒนาองค์กรและการทำงาน ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	8
9	10 Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร นักบริการมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	11 พิชิตการตลาดออนไลน์... อย่างนักการตลาดมือโปร อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	12 4G Marketing พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ กลยุทธ์พิชิตใจลูกค้าในงานบริการ อาจารย์วรรณรีย์ บัฒมบูรณ์	13 ทักษะการให้บริการทางโทรศัพท์ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง Sales Coaching อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	14 ทักษะการบริการหลากหลายรูปแบบ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Effective Communication Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	15
16	17 Sales for Non Sales อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร เปิดมุมมองใหม่ Re-Skill & Up-Skill ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	18 Problem Solving and Decision Making พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	19 เทคนิคการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	20 การแก้ปัญหาและตัดสินใจ สำหรับหัวหน้างาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	21 Power Full Leadership and Employee Engagement อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	22
23	24 เทคนิคการคัดเลือกและ สัมภาษณ์พนักงานอย่างมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	25 การบริหารงานขาย เพื่อเพิ่มยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร First Step Supervisor พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	26 วันวิสาขบูชา	27 สุดยอดเลขานุการยุค AEC อ. ประภาภรณ์ พันธุ์ประสิทธิ์ รับมืออย่างไร เมื่อลูกค้าร้องเรียนและไม่พอใจ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	28 การบริหารจัดการระบบงานเครดิต และการเจรจาเพื่อติดตามหนี้ อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ	29
30	31 Finance for Non - finance พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร					

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
		1 Modern Business Management (การบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่) อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	2 Professional Call Center พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	3 วันเฉลิมพระชนมพรรษา สมเด็จพระนางเจ้าฯ พระบรมราชินี	4 การบริหารข้อร้องเรียนของค้ำ อย่างเป็นระบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	5
6	7 การออกแบบระบบการบริหาร ผลงานอย่างบูรณาการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง พนักงานขาย..หัวใจบริการ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	8 4 มิติของการฉลาดรู้ของผู้นำ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Mindset Change To Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	9 Proactive Thinking อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร 5Q for High Effective Work อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา	10 อ่านก้าพีดีมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	11 How to Deal With Difficult Customers อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	12
13	14 การพัฒนาความคิดเชิงบวก กับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	15 Sales Co...เชิงรุก พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Customer Insight for Sales and Marketing Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	16 ก้าวสู่การเป็นพนักงานต้อนรับ มืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	17 กลยุทธ์การเพิ่มยอดขาย อาจารย์พงษ์ศภัทร นมะภัทร เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	18 การสั่งงาน การมอบหมายงาน และการติดตามงาน อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา ศิลปะการให้บริการทางโทรศัพท์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	19
20	21 การวางแผนการขายอย่างมี อาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Can Do Attitude อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	22 Smart Work & Smart Health พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ การบริหารความเครียดและ บริหารอารมณ์ในการทำงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	23 Sales Supervisor & Area Manager อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร กลยุทธ์การพัฒนาทักษะผู้นำ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	24 Happy @ Workplace พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Service Beyond Expectation อาจารย์พงษ์ศภัทร นมะภัทร	25 เคล็ดลับการมอบหมายงาน สั่งงาน ควบคุมงานและติดตามงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	26
27	28 ใช้เคล็ดลับความคิดพิชิตความสำเร็จ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ การประยุกต์ใช้ MS-Excelเพื่อการ วางแผนและควบคุมการผลิต อ. สุเทพ โลหณุต	29 กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Train the Trainer พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	30 สุดยอดหัวหน้างานกับการบริหารคนให้ได้ งาน และ บริหารงานให้บรรลุเป้าหมาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์			

July 2021

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
				1 เทคนิคการบริหารจัดการอารมณ์ (EQ)สู่งานบริการเป็นเลิศ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	2 กลเม็ดเคล็ดลับ การขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	3
4	5 สุดยอดเทคนิคการขายพิชิตใจ ลูกค้า ออนไลน์ให้อยู่หมัด อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	6 การขายสินค้าอุตสาหกรรม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	7 Sales for non sales พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	8 ทักษะการบริการกับลูกค้า หลากหลายรูปแบบ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	9 การวางแผนการขายสำหรับ พนักงานขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร เปิดมุมมองใหม่ Re-Skill & Up-Skill ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	10
11	12 บริการ 3 ระดับ....มัดใจลูกค้า พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ OKRS กับการพัฒนาองค์กรและการทำงาน ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	13 Sales Co....เชิงรุก อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	14 ก้าวสู่การเป็นพนักงานต้อนรับ มืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	15 กลเม็ดเคล็ดลับการลดข้อผิดพลาด ในการทำงานสำหรับหัวหน้างาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	16 การสั่งงาน การมอบหมายงาน และการติดตามงาน อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา ศิลปะการให้บริการทางโทรศัพท์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	17
18	19 การสื่อสารและมนุษยสัมพันธ์ เพื่อการสร้างภาวะผู้นำ อ.สุพจน์ กฤษภาธาร	20 การบริหารความเครียดและ บริหารอารมณ์ในการทำงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	21 กลยุทธ์การพัฒนาทักษะผู้นำ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ การประยุกต์ใช้ MS-Excelเพื่อการ วางแผนและควบคุมการผลิต อ. สุเทพ โฉมบุตร	22 เทคนิคการลดข้อผิดพลาดในงานบริการ อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร สุดยอดหัวหน้า PC อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	23 เทคนิคการเป็นสุดยอดหัวหน้าที่ทรงพลัง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร ทักษะการวิเคราะห์ลูกค้าและการนำเสนอ ขายอย่างมืออาชีพ DISC พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	24 วัน อาสา บูชา
25 วัน เข้าพรรษา	26 วันหยุดชดเชย อาสาพัฒนา	27 สุดยอดเทคนิคการขายพิชิตใจ ลูกค้า Online ให้อยู่หมัด อ.สุพจน์ กฤษภาธาร การแก้ปัญหาและตัดสินใจสำหรับหัวหน้างาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	28 วันเฉลิมพระชนมพรรษา ร.10	29 การพัฒนาความคิดเชิงบวก กับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	30 หัวหน้ากับการพัฒนาพนักงาน ให้ ทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ ไม่มี ข้อผิดพลาด อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	31



August 2021

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
1	2 จุดไฟ...ความคิด พิชิตความจำ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ เทคนิคการเพิ่มยอดขายอย่างได้ผล อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	3 การพัฒนาการตนเองให้ทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ สิทธิและมีความสุข อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	4 Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	5 กลเม็ดเคล็ดลับการลดข้อผิดพลาด ในการทำงานสำหรับหัวหน้างาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	6 การบริหารความเครียดและ บริหารอารมณ์ในการทำงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	7
8	9 สุดยอดเทคนิคการขายพิชิตใจ ลูกค้า ออนไลน์ให้อยู่หมัด อาจารย์พงศภัทร นมะภัทร	10 การขายสินค้าอุตสาหกรรม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ การสั่งงาน การมอบหมายงาน และการติดตามงาน อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา	11 การวางแผนการขายสำหรับ พนักงานขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	12 วันเฉลิมพระชนมพรรษา/วันแม่ แห่งชาติ	13 พิชิตการตลาดออนไลน์...อย่าง นักการตลาดมือโปร พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	14
15	16 การบริหารเวลา แก้ปัญหาและ ตัดสินใจอย่างมีที่น อ.สุพจน์ กฤษภูษาน	17 Finance for Non - finance พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	18 การบริหารความเครียดและการจัดการ อารมณ์เพื่อมุ่งสู่ความสำเร็จ อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	19 กลเม็ดเคล็ดลับการจัดทำและ เขียนรายงานการประชุม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	20 ศิลปะการให้บริการทางโทรศัพท์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	21
22	23 การสื่อสารและมนุษยสัมพันธ์ เพื่อการสร้างภาวะผู้นำ อ.สุพจน์ กฤษภูษาน	24 เทคนิคการปรับปรุงและลดข้อผิดพลาดใน การทำงาน อาจารย์พงศภัทร นมะภัทร	25 กลเม็ดเคล็ดลับการอ่านคนอย่างมีชั้นเชิง พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	26 5Q for High Effective Work อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา สุดยอดหัวหน้า PC อาจารย์สุพจน์ กฤษภูษาน	27 การพัฒนา Mindset ที่ถูกต้องด้วยพลัง แห่งความคิด พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	28
29	30 การควบคุมสติและบริหารอารมณ์ เพื่อการทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์พงศภัทร นมะภัทร	31 Powerful of Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์				

September 2021

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
			1 การคิดวิเคราะห์การขาย อย่างมีชั้นเชิง อ.สุพจน์ กฤษภาธาร	2 Mindset Change to Success พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	3 การบริหารความเครียดและ บริหารอารมณ์ในการทำงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	4
5	6 จุดไฟ...พนักงานขาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	7 การขายสินค้าอุตสาหกรรม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ ทักษะการวิเคราะห์ลูกค้าและการนำเสนอ ขายอย่างมืออาชีพ DISC อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	8 นักบริการรอบทิศทาง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	9 สุดยอดเทคนิคการขายพิชิตใจ ลูกค้า ออนไลน์ให้อยู่หมัด อาจารย์พงษ์ภัทร นมะภัทร	10 พิชิตการตลาดออนไลน์...อย่าง นักการตลาดมือโปร พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	11
12	13 การบริหารเวลา แก้ปัญหาและ ตัดสินใจอย่างมีชั้น อ.สุพจน์ กฤษภาธาร	14 Problem Solving and Decision Making พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	15 การบริหารความเครียดและการจัดการ อารมณ์เพื่อมุ่งสู่ความสำเร็จ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	16 กลเม็ดเคล็ดลับการเจรจาและ เขียนรายงานการประชุม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	17 ศิลปะการให้บริการทางโทรศัพท์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	18
19	20 Sales Engineer มืออาชีพ อ.สุพจน์ กฤษภาธาร	21 พนักงานต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์พงษ์ภัทร นมะภัทร Sales for Non Sales พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	22 เคล็ดลับเคล็ดลับการอ่านคนอย่างมีชั้นเชิง พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	23 เทคนิคการนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร เปิดมุมมองใหม่ Re-Skill & Up-Skill ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	24 Creative Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	25
26	27 การพัฒนาการตนเองให้ทำงานอย่างมี ประสิทธิภาพ และ มีความสุข อ.สุพจน์ กฤษภาธาร	28 Key Account Management พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	29 การสั่งงาน การมอบหมายงาน และการติดตามงาน อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา	30 Finance for Non - finance พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์		

October 2021

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
				1 จิตวิทยาการสั่งงานมอบหมาย งานและติดตามควบคุมงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	2 Proactive Thinking อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	3
4	5 นักขาย 360 องศา อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	6 การขายสินค้าอุตสาหกรรม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	7 นักบริการรอบทิศทาง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	8 สุดยอดเทคนิคการขายพิชิตใจ ลูกค้า ออนไลน์ให้อยู่หมัด อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	9 พิชิตการตลาดออนไลน์...อย่าง นักการตลาดมือโปร พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	10
11	11 การบริหารเวลา แก้ปัญหาและ ตัดสินใจอย่างมีกึ๋น อ.สุพจน์ กฤษภาธาร	12 Sales Coaching พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	13 การบริหารความเครียดและการจัดการ อารมณ์เพื่อมุ่งสู่ความสำเร็จ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	14 กลเม็ดเคล็ดลับการจัดทำและ เขียนรายงานการประชุม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ เทคนิคการเพิ่มยอดขายอย่างได้ผล อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	15 ศิลปะการให้บริการทางโทรศัพท์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร OKRS กับการพัฒนาองค์กรและการทำงาน ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	16
17	18 Project Management พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	19 พนักงานต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	20 การบริหารลูกค้าสำคัญ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	21 เทคนิคการนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	22 Creative Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	23
24	25 การพัฒนาการตนเองให้ทำงานอย่างมี ประสิทธิภาพ และ มีความสุข อ.สุพจน์ กฤษภาธาร	26 Key Account Management พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	27 การสั่งงาน การมอบหมายงาน และการติดตามงาน อาจารย์สุกิจ ตริยทวิวัฒนา	28 Super Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	29 Mindset Change to Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	30
31				พิชิตการตลาดออนไลน์...อย่างนักการตลาดมือโปร พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์		

November 2021

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat	
	<p>1 Sales Co....เชิงรุก พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>หลักสูตร พนักงานต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>2 Super Leadership พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>3 กลยุทธ์การเพิ่มยอดขาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>Effective Communication Skills อาจารย์พงษ์ภัทร นมะภัทร</p>	<p>4 Problem Solving and Decision Making อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>5 การจัดทำและเขียนรายงานการประชุม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>Sales for Non Sales อาจารย์พงษ์ภัทร นมะภัทร</p>	6	
7	<p>8 พลิกวิธีคิด...พิชิตยอดขาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>จุดไฟ .. หัวใจพนักงานขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>9 ทักษะการบริการกับลูกค้า หลากหลายรูปแบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>10 การแก้ปัญหาและตัดสินใจสำหรับ หัวหน้างานอย่างมีชั้นเชิง อ.สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>11 กลยุทธ์สู่ความเป็นเลิศงานธุรการ อ. ประภาภรณ์ พันสพรประสิทธิ์</p> <p>Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>12 การบริหารงานขายและพัฒนาทีม ขายเพื่อเพิ่มยอดขาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	13	
14	<p>15 รับมืออย่างไรเมื่อลูกค้าร้องเรียน และไม่พอใจ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>16 กลยุทธ์ HRD สำหรับ HRD มืออาชีพ อาจารย์ธนูเดช ธานี (อ.ต้น)</p> <p>จิตวิทยาการบริหารและการจูงใจลูกน้อง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>17 นักขาย 360 องศา อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>18 Senior Management อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p> <p>Mindset Change to success พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>19 กลยุทธ์การจัดทำ Training Road Map ให้ สอดคล้องกับทิศทางและเป้าหมายองค์กร อาจารย์ธนูเดช ธานี (อ.ต้น)</p>	20	
21	<p>22 การบริหารเวลา แก้ปัญหาและ ตัดสินใจอย่างมีกิน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	<p>23 นักขาย 360 องศา อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>24 การสื่อสารและการจัดการในภาวะวิกฤต พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>5Q for High Effective Work อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา</p>	<p>25 Service Excellence with E.Q อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>26 กลเม็ดเคล็ดลับการจัดทำและ เขียนรายงานการประชุม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p>	27	
28	<p>29 การพัฒนาการตนเองให้ทำงานอย่างมี ประสิทธิภาพ และ มีความสุข อ.สุพจน์ กฤษภาธาร</p>	<p>30 Key Account Management พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์</p> <p>ทักษะการวิเคราะห์ลูกค้าและการนำเสนอ ขายอย่างมืออาชีพ DISC อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร</p>					



December 2021

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
			1 กลเม็ดเคล็ดลับการจัดทำและเขียนรายงานการประชุม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	2 เทคนิคการลดข้อผิดพลาดในงานบริการ อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	3 กลเม็ดเคล็ดลับ การขายอย่างที่ปรึกษา อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	4
5 วันหยุด วันคล้าย วันเฉลิมฯ ร.9, วันพ่อ	6 วันหยุดชดเชย วันคล้ายวันเฉลิมฯ ร.9 ,วันพ่อ	7 นักบริการรอบทิศทาง อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร Excellent Leadership พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	8 การวางแผนการขาย สำหรับพนักงานขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	9 ระบบบริหารความสามารถ เพื่อการบริหารทรัพยากรบุคคล อาจารย์ธนูเดช ธานี (อ.ต้น)	10 วันรัฐธรรมนูญ	11
12	13 การสั่งงาน การมอบหมายงานและการติดตามงาน อาจารย์สุกิจ ตริยทุทวัฒนา	14 Sales Coaching พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ เปิดมุมมองใหม่ Re-Skill & Up-Skill ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	15 การบริหารความเครียดและการจัดการอารมณ์เพื่อมุ่งสู่ความสำเร็จ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	16 การพัฒนาความสามารถบุคคล ด้วยแผนพัฒนารายบุคคล อาจารย์ธนูเดช ธานี (อ.ต้น)	17 กลยุทธ์การบริหารพนักงานที่มี ความสามารถสูง อาจารย์ธนูเดช ธานี (อ.ต้น) การขายสินค้าอุตสาหกรรม พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	18
19	20 เทคนิคการปรับปรุงและลดข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	21 Finance for Non – finance พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์ OKRS กับการพัฒนาองค์กรและการทำงาน ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	22 Can Do Attitude!!!! พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	23 ก้าวสู่การเป็นพนักงานต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร การพัฒนาความคิดเชิงบวกกับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง	24 สุดยอดเทคนิคการขายพิชิตใจ ลูกค้า ออนไลน์ให้อยู่หมัด อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	25
26	27 Sales Coaching พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	28 การบริหารข้อร้องเรียนของลูกค้าอย่างเป็นระบบ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	29 การบริหารความเครียดและบริหารจัดการอารมณ์(EQ) เพื่อมุ่งสู่ความสำเร็จ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	30 พนักงานต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	31 วันสิ้นปี	