

TRAINING OUTLINE

หลักสูตร บริหารระบบทีมขายด้วย Daily Report Business Intelligence

วิทยากร: อาจารย์สุเทพ โลหณุต

PRINCIPLES

คุณเคยประสบปัญหาเกี่ยวกับการบริหารจัดการฐานข้อมูลเพื่อนำไปวิเคราะห์งานขายบ้างไหม? ไม่สามารถตอบสนองการติดตามงานที่มอบหมาย การประเมินผล แม้แต่ใช้พยากรณ์แนวโน้มยอดขายหรือรายงานทางการตลาดได้ รายงานบันทึกในแต่ละวันของงานขายจึงเป็นเพียงการบันทึกที่ไม่สามารถนำไปใช้งานได้จริง

OBJECTIVES

1. เพื่อให้ผู้ผ่านการอบรมสามารถประยุกต์ใช้ระบบจัดการฐานข้อมูลสำหรับการบริหารงานขายได้อย่างมีประสิทธิภาพ
2. เพื่อให้ผู้ผ่านการอบรมสามารถออกแบบและสร้าง Dashboard เพื่อช่วยในการจัดทำรายงานวิเคราะห์ข้อมูล และนำเสนอในรูปแบบกราฟิกและอินเตอร์เฟซแบบเรียลไทม์ได้อย่างน่าสนใจ

AREAS OF STUDY

ลำดับที่	รายละเอียดหลักสูตร
1	เรียนรู้และเข้าใจถึงการบริหารจัดการฐานข้อมูล เพื่อประยุกต์ใช้งานสำหรับทีมการตลาดและงานขายในรูปแบบ Dashboard Business Intelligence
2	เรียนรู้เทคนิคการออกแบบ Dashboard ผ่านในรูปแบบ Pivot
3	เรียนรู้เทคนิคการประยุกต์ใช้ Slicer & Developer

ลำดับที่	รายละเอียดหลักสูตร
4	เรียนรู้เทคนิคการประยุกต์ใช้ Multi-Function สำหรับการควบคุมตาราง และกราฟ เพื่อใช้สำหรับแสดงผลฐานข้อมูลในรูปแบบ Dynamics Report
5	เรียนรู้เทคนิคการสร้างและปรับแต่ง Condition Format และ Database เพื่อใช้สรุปยอดขายและวิเคราะห์ข้อมูล
6	เรียนรู้เทคนิคการสร้าง Power Query เพื่อใช้งานร่วมกับ Database เพื่อใช้สร้างชุดเครื่องพยากรณ์แนวโน้มยอดขาย หรือรายงานการตลาด
7	เรียนรู้เทคนิคการสร้าง Daily Report Business Intelligence ผ่าน Dashboard (Workshop)
8	เก็บตักปัญหาการออกแบบ Daily Report Business Intelligence

โปรแกรมที่ใช้งาน : ชุดโปรแกรม MS-Excel 2013-2016 (ไม่ควรต่ำกว่าเวอร์ชัน 2013)

หมายเหตุ หัวข้อที่เสนอสามารถปรับเปลี่ยนได้ตามความต้องการของลูกค้าหรือตามความคิดเห็นของวิทยากร

การติดต่อ: 02-615-4499, 0-2615-4477-8 hipotraining@hotmail.com, www.hipotraining.co.th