



บริษัท ไฮโป เทรนนิง แอนด์ คอนซัลท์แทนซี จำกัด  
HIPO TRAINING & CONSULTANCY CO.,LTD.



# January 2024

\*\*\* รายละเอียดทั้งหมดอาจมีการปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม  
[www.hipotraining.co.th](http://www.hipotraining.co.th) & [www.dsmarttraining.com](http://www.dsmarttraining.com)  
โทร. 086 – 318 - 3152

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
	1 <b>วันขึ้นปีใหม่</b>	2 <b>ชดเชยวันขึ้นปีใหม่</b>	3 Super Service Excellence พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	4 การบริหารลูกค้าสำคัญ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	5 การเจรจาต่อรอง พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	6
7	8 การพัฒนาความคิดเชิงบวก กับการบริการ ดร.พิพัฒน์พล เพ็ชรเที่ยง  การนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	9 จิตวิทยาการตัดสินใจและ แก้ปัญหาในงานบริการ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	10 Creative Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์  การคิดวิเคราะห์การขายอย่างมีชั้นเชิง อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	11	12	13
14	15 Mindset change to success อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	16 Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร  สุดยอดหัวหน้ากับการบริหารคนให้ทำงาน และ บริหารงานให้บรรลุเป้าหมาย พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	17 เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	18 Sales Co...เชิงรุก อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร  Finance for Non – finance อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	19 การบริหารความเครียดและ การจัดการอารมณ์ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์	20
21	22 การตลาด 5G พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรขวัญโรจน์  การจัดเก็บเอกสารอย่างมี ประสิทธิภาพ ในยุค IT อาจารย์วรรณรีย์ ปัสุมบุรณ์	23 จุดบันทึกและจัดทำรายงานการประชุม อาจารย์ประภาภรณ์ พันสพรประสิทธิ์	24 เทคนิคการขายยุค 4.0 อาจารย์สุกิจ ตรียุทธวัฒนา	25 เทคนิคการคัดเลือกและสัมภาษณ์ พนักงานที่ "ใช่" ด้วย Competency & Behavior พท.ดร.ธธีร์ธรธีรขวัญโรจน์	26 การประเมินผลการ ปฏิบัติงานยุคใหม่ ด้วย KPI และ Competency อาจารย์ ธนเดช ธานี	27
28	29 การบริหารจัดการคลังสินค้า อย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์ณรงค์ ตู้ทอง	30 การบริหารงานขายสำหรับผู้บริหารทีมขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร	31 การบริหารความสัมพันธ์ CRM อาจารย์สุพจน์ กฤษฏาธาร			

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
				1 Problem Solving and Decision Making พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	2 การบริหารข้อร้องเรียนของ ลูกค้าอย่างเป็นระบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	3
4	5 Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	6 Finance for Non Finance พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ ----- Sales Engineer พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	7	8 Customer Delight พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	9 Professional Call Center อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร ----- Project Management พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	10
11	12 Train the Trainer พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	13 การนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร ----- การสอนงานและการประเมินผลงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	14 Coaching Mentor อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	15 Customer Complaint Management อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร ----- Creative Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	16 การจัดเก็บเอกสารอย่างมีประสิทธิภาพ ในยุค IT อาจารย์วรรณรีย์ ปัสมนบูรณ์	17
18	19 Sales Coaching อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร ----- Planning and Organizing พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	20 Sales for Non-sales พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	21 การสื่อสารประสานงาน อย่างสร้างสรรค์ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	22 เทคนิคการบริหารลูกค้ารายสำคัญ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร ----- เจาะลึกพฤติกรรมลูกค้าเพื่อ สำเร็จด้านการขายและบริการ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	23 Mindset Change to Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร ----- เทคนิคการปรับปรุงและ ลดข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	24
25	26 เลขานุการมืออาชีพ อาจารย์ประภาภรณ์ พันสพรประสิทธิ์ ----- กลเม็ดเคล็ดลับ การขายอย่างมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	27 อ่านก้าพืดมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ ----- ชัยชนะนี้ขายมือทอง อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	28 OKR ใช้อย่างไรให้เกิดประสิทธิภาพ สูงสุด พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	29 การบำรุงรักษาทีมแบบทุกคนมีส่วนร่วม อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์		

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
					1 กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	2
3	4 วันมาฆบูชา	5 Problem Solving พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	6 Coaching Communication พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	7 จิตวิทยาการสั่งงานมอบหมาย งานและติดตามควบคุมงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	8 การสร้างโอกาสทางการขาย และการเพิ่มยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	9
		First Step Salesperson อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	การบริหารลูกค้าสำคัญ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	สุดยอดพนักงานขายผ่าน Chat อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	
10	11 Service Excellence with EQ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	12 Powerful Leadership and Employee Engagement อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	13 การวางแผนขายอย่างมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	14 ก้าวสู่การเป็นพนักงาน ต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	15 ทักษะการจัดการข้อโต้แย้งและการ เจรจาต่อรองเพื่อปิดการขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	16
17	18 การนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	19 การแก้ปัญหาและตัดสินใจ สำหรับหัวหน้างาน อาจารย์พงศภัทร นมะภัทร	20 สุดยอดหัวหน้างานกับการบริหารคนให้ได้ งาน และ บริหารงานให้บรรลุเป้าหมาย พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	21 Key Account Management พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	22 สุดยอดทักษะการขายกับ ลูกค้าหลากหลายรูปแบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	23
			การบริหารงานขายสำหรับผู้บริหารทีมขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	Mindset Change To Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	Creative Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	
24	25 การเขียน Email ภาษาอังกฤษอย่างมืออาชีพ อาจารย์ประภาภรณ์ พันัสพรประสิทธิ์	26 การบริหารความเครียดและ การจัดการอารมณ์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	27 เทคนิคการคัดเลือกและสัมภาษณ์พนักงานขาย ด้วย Competency & Behavior พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	28 Excellent Leadership อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	29 นักบริการมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวีญโรจน์	30
31					Finance for Non – finance อาจารย์พงศภัทร นมะภัทร	

**April 2024**

\*\*\* รายละเอียดทั้งหมดอาจมีการปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม  
[www.hipotraining.co.th](http://www.hipotraining.co.th) & [www.dsmarttraining.com](http://www.dsmarttraining.com)  
โทร. 086 – 318 - 3152

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
	1	2 การบริหารจัดการความเครียด อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	3 พลิกวิธีคิด .. พิชิตยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	4 Effective Communication Skill พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรชวัญโรจน์	5 Professional Selling Skill พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรชวัญโรจน์	6 วันจักรี
7	8 Super Boss พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรชวัญโรจน์	9 Professional Customer Service พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรชวัญโรจน์	10 นโยบายสินเชื่อและการ ควบคุมสินเชื่อ อาจารย์องอาจ ฉันทสมบัติ	11 การสั่งงาน มอบหมายงาน ติดตามงาน และ ประเมินผลงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร  Proactive Thinking อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	12 4 มิติแห่งการฉลาดรู้ของผู้นำ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร  กลยุทธ์การขายสินค้าราคาสูง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	13 วันสงกรานต์
14 วันสง กรานต์	15 วันสงกรานต์	16 ชดเชยวันสงกรานต์	17 ยกระดับบริการขั้นสูง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	18 Can Do Attitude อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	19 Sales Engineer มืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรชวัญโรจน์	20
21	22 Sales Co...เชิงรุก พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรชวัญโรจน์	23 Logical Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรชวัญโรจน์  กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	24 Project Management อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร  เทคนิคการบริหารงานทรัพยากร มนุษย์ สำหรับ HR มือใหม่ อาจารย์ ธนุเดช ธานี	25 Train the Trainer อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร  Mindset Change to Success อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	26 การพัฒนาทักษะของพนักงานในการ ทำงานอย่างมีประสิทธิภาพ โดยสูตร ABC พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรชวัญโรจน์	27
28	29 เทคนิคการนำเสนอขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร  Modern Business Management (การบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่) อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	30 เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ธีรชวัญโรจน์  สุดยอดเลขานุการมืออาชีพ อาจารย์ประภาภรณ์ พันัสพรประสิทธิ์				

# May 2024

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
			1 <b>วันแรงงานแห่งชาติ</b>	2 การคิดวิเคราะห์การขายอย่างมีชั้นเชิง อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร เทคนิคการเร่งรัดหนี้สินอย่างมืออาชีพ อาจารย์รัชเดช อติกนิษฐ	3 การบริหารจัดการคลังสินค้า อาจารย์ณรงค์ ตู๋ทอง	4 <b>วันฉัตรมงคล</b>
5	6 Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	7 รับมืออย่างไร เมื่อลูกค้าร้องเรียนและไม่พอใจ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	8 การบริหารต้นทุนตามมาตรฐานกิจกรรม อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์ Sales Co....เชิงรุก อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	9 การขายสินค้าอุตสาหกรรม อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	10 Coaching Mentor อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร การตลาดยุค 5.0 บนสื่อออนไลน์ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	11
12	13 การบริหารงานขาย เพื่อเพิ่มยอดขาย อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	14 นักบริการมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ พนักงานต้อนรับมืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	15 พิชิตการตลาดออนไลน์... อย่างนักการตลาดมือโปร อาจารย์พงศ์ภัทร นมะภัทร	16 Sales Coaching อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	17 ทักษะการบริการหลากหลายรูปแบบ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์ Effective Communication Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	18
19	20 Sales for Non Sales อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร Growth Mindset for Professionals พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	21 Problem Solving and Decision Making พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	22 การแก้ปัญหาและตัดสินใจสำหรับหัวหน้างาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	23 Professional Selling Skills อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	24 เทคนิคการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	25
26	27 Customer Insight for Sales and Marketing Success พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	28 First Step Supervisor พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	29 Professional Telesales อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	30 Finance for Non - finance พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรชวัญโรจน์	31 พนักงานธุรการมืออาชีพยุคใหม่ อาจารย์ประภาภรณ์ พันัสพรประสิทธิ์	

Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
						1
2	3 <b>วันเฉลิมพระชนมพรรษาสมเด็จพระนางเจ้าฯ พระบรมราชินี</b>	4 4 มิติของการฉลาดรู้ของผู้นำ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์  Mindset Change to Success อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	5 Professional Call Center พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์  Proactive Thinking อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	6 อ่านกำฟ้าตีมนุษย์ จนหยั่งรู้ถึงความเป็นคน พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์	7 เทคนิคการคัดเลือกและสัมภาษณ์พนักงานที่ "ใช่" ด้วย Competency & Behavior พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์	8
9	10 Sales Co...เชิงรุก อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร  การลดต้นทุนด้านการจัดซื้อและ จัดหาแบบสิ้น อาจารย์อนันต์ ดีโรจนวงศ์	11 กลยุทธ์การเพิ่มยอดขาย อาจารย์พงศภัทร นมะภัทร  พนักงานขาย..หัวใจบริการ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	12 ก้าวสู่การเป็นพนักงานต้อนรับ มืออาชีพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	13 เทคนิคการปรับปรุงและลด ข้อผิดพลาดในการทำงาน พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์	14 ศิลปะการให้บริการทางโทรศัพท์ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร  การจัดทำ Smart JD อย่างมี ประสิทธิภาพ อาจารย์วรรณรีย์ บัสมบุญ	15
16	17 การวางแผนการขายอย่างมืออาชีพ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์  Can Do Attitude อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	18 Logical Thinking พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์  การบริหารความเครียดและ บริหารอารมณ์ในการทำงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	19 Sales Supervisor & Area Manager อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร  กลยุทธ์การพัฒนากษณะผู้นำ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์	20 การนำเสนอขายอย่างมีประสิทธิภาพ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	21 ฉบับที่ 1 และจัดทำรายงานการประชุม อาจารย์ประภาภรณ์ พันัสพรประสิทธิ์  เคล็ดลับการมอบหมายงาน สั่งงาน ควบคุมงานและติดตามงาน อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	22
23	24 ปลดปล่อยความคิดพิชิตความสำเร็จ พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์	25 กลยุทธ์การเพิ่มลูกค้าใหม่ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร  Train the Trainer พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์	26 สุดยอดหัวหน้างานกับการบริหารคนให้ ได้งาน และ บริหารงานให้บรรลุ เป้าหมาย พท.ดร.ธธีร์ธร ชีรขวัณโรจน์	27 Modern Business Management (การบริหารจัดการธุรกิจสมัยใหม่) อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	28 การบริหารข้อร้องเรียนของลูกค้า อย่างเป็นระบบ อาจารย์สุพจน์ กฤษภาธาร	29
31						